

Economic inequality as an influential factor in a country's development

La desigualdad económica como factor influyente en el desarrollo de un país

Autores:

Mgs. Naranjo-Kean Chong, Miossotty
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO
Magister en Administración de Pequeñas y Medianas Empresas
Milagro-Ecuador



mnaranjok2@unemi.edu.ec



<https://orcid.org/0000-0001-6599-303X>

Mgs. López-Solís, Sandra Carolina
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO
Magister en Inteligencia de Negocios y Ciencia de Datos
Milagro-Ecuador



slopezs@unemi.edu.ec



<https://orcid.org/0009-0007-3995-8418>

López-Solís, Melany Nicolh
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO
Milagro -Ecuador



mlopezs13@unemi.edu.ec



<https://orcid.org/0009-0002-8261-2387>

Fechas de recepción: 24-FEB-2025 aceptación: 24-MAR-2025 publicación: 31-MAR-2025



<https://orcid.org/0000-0002-8695-5005>

<http://mqrinvestigar.com/>

Resumen

El objetivo de esta investigación se basó en analizar la desigualdad económica como factor influyente en el desarrollo de un país, desde una metodología de tipo bibliográfica con apoyo documental. Posterior al análisis de los aspectos estudiados, se pudo determinar que es importante tener claro que el desarrollo económico y el crecimiento económico son dos aspectos diferentes pero que se encuentran estrechamente relacionados, pero en la actualidad no van a la par a lo largo del tiempo, y esto se debe principalmente por las grandes brechas de desigualdad económica que existe en las sociedades, afectando considerablemente el desarrollo del país. Porque si bien puede existir un gran crecimiento económico en un país, el mismo no logra obtener el desarrollo adecuado que se merecen los ciudadanos, debido a las grandes diferencias económicas existentes entre los diferentes estratos sociales existentes. La falta de inclusión también puede afectar el desarrollo del país, el poco acceso a servicios de salud y educación afectan en gran medida y provocan niveles altos de desigualdad entre los habitantes. Por lo tanto, es conveniente crear políticas que contribuyan a la mejora de oportunidades para cada ciudadano para lograr alcanzar mayores niveles de productividad que generen ingresos económicos más elevados mejorando la calidad de vida y contribuyan a su vez al desarrollo del país.

Palabras clave: desarrollo económico; desigualdad; crecimiento económico; brecha

Abstract

The objective of this research was to analyze economic inequality as an influential factor in a country's development, using a bibliographic methodology supported by documentary evidence. After analyzing the aspects studied, it was determined that it is important to understand that economic development and economic growth are two distinct but closely related aspects. However, they do not currently go hand in hand over time. This is mainly due to the large gaps in economic inequality that exist in societies, which significantly affect the country's development. Although a country may experience significant economic growth, it fails to achieve the adequate development its citizens deserve due to the large economic disparities between the different social strata. A lack of inclusion can also affect a country's development; limited access to health and education services greatly impacts and causes high levels of inequality among its inhabitants. Therefore, it is advisable to create policies that contribute to improving opportunities for every citizen to achieve higher levels of productivity that generate higher incomes, improving the quality of life and contributing to the country's development.

Keywords: economic development; inequality; economic growth; gap

Introducción

El desarrollo económico de un país viene dado por diversos factores y deben ser analizados desde distintas perspectivas, de esto Kaldor (2021) menciona que en Latinoamérica muchos de los países poseen muy pocos recursos debido a una distribución inadecuada de los fondos públicos ya que enfocan la inversión de sus recursos en aspectos como defensa, edificios públicos, misiones o monumentos que generan altos costos para el país sin considerar utilizar esos recursos en mejoras que pueden traer consigo beneficios a los ciudadanos y al país.

De igual manera Tapia y Chiatchoua (2021) consideran que el desarrollo de un país viene dado igualmente por las actividades empresariales que surjan en él, y que también son desencadenantes de desigualdad económica, en este sentido los autores mencionan que es importante saber identificar los factores que generan las desigualdades, como “la corrupción, la innovación, el uso de recursos subvalorados y las ganancias inmerecidas” (p.2) dichos aspectos pueden llegar a ser parte de una disminución o aumento de desigualdades económicas.

Considerando lo anterior Gutiérrez y Muñoz (2022) consideran que la desigualdad es vista desde dos perspectivas ex ante y ex post y que a su vez se refiere a “la distribución de la riqueza o de ingresos económicos donde el Estado tiene gran participación en esta situación” (p.91), y que ambas perspectivas se relacionan entre sí ya que la primera es considerada una desigualdad de oportunidades y la segunda una de resultados. En este sentido, mencionan que están interrelacionadas y se afectan entre sí ya que las oportunidades se ven afectadas por los resultados de la generación anterior, convirtiéndose esto en un ciclo interminable de oportunidades y resultados.

Adicional a esto, Uribe y Londoño (2023) expresan que al mencionar el término “desigualdad” se suele relacionar con aspectos como “desequilibrio, clases sociales, distribución de recursos, abuso de poder o falta de oportunidades equitativas” (p.174), esto puede verse reflejado en los niveles de ingreso de las personas, el género, los niveles de educación entre otros aspectos que pueden desencadenar situaciones de pobreza, discriminación e inclusive violencia.

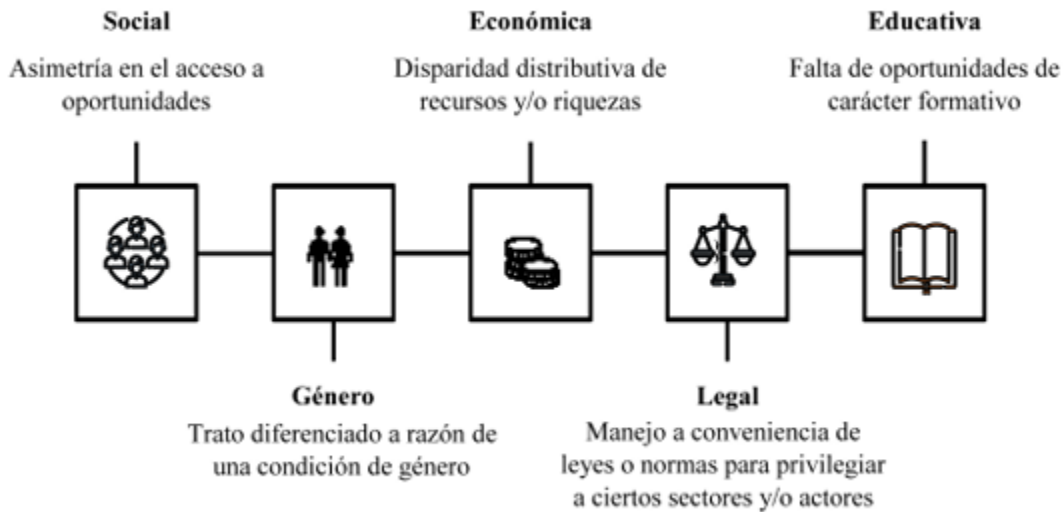
De esto se desprende el hecho de que la desigualdad económica es un compendio de todos los factores antes mencionados y puede considerarse una interminable búsqueda de posibles razones por las cuales esto existe en muchos países sobre todo los que están en proceso de desarrollo, ya que influye en ello el mercado capitalista, la falta de capital humano, o la existencia del mismo pero con pagos insignificantes lo que se traduce en personal con falta de capacidades o de oportunidades así como la existencia de diversas estructuras sociales que generan un gran impacto en la sociedad y en el desarrollo de un país.

Cienfuegos (2023) hace referencia a las tipologías de la desigualdad mostrando las siguientes aspectos:



Figura 1

Tipologías de desigualdad existentes en el mundo



Fuente: (Cienfuegos, 2023)

Asimismo, Cienfuegos (2023) expresa que:

En América Latina la desigualdad se ha convertido en el sello de la región con gobiernos que no han estado a la altura de los desafíos y con falsas promesas de una democracia que ha pasado del gobierno del pueblo y las mayorías al gobierno de las élites, o sea, de unos cuantos que, con el apoyo de los diferentes gobiernos (sin importar color e ideología del partido), han sabido acomodarse para concentrar el poder, mantener sus privilegios y ampliar la brecha de desigualdad (p. 10)

De esto se menciona que según datos del Banco Mundial (2023) 121 países con ingresos bajos y mediano dependen del Sistema Nacional de Notificación de la deuda del Banco Mundial, gastando cifras exageradas en el pago de su deuda externa y a pesar de recibir adicionalmente financiamientos de la Asociación Internacional de Fomento, los países corren el riesgo de sufrir mas crisis por lo elevado de los costos de sus créditos, afectando considerablemente la capacidad de poder cubrir las necesidades básicas como salud, educación y alimentación.

En este sentido, la investigación se basa en analizar la desigualdad económica como factor influyente en el desarrollo de un país, desde una metodología de tipo bibliográfica con apoyo documental.

Material y métodos

Este artículo se basó en un diseño bibliográfico de tipo documental, lo que permitió obtener toda la información relevante de tema. Según Reyes y Carmona (2020), este tipo de investigación permite recopilar, recolectar y seleccionar la información conseguida en distintas fuentes como: tesis, artículos científicos, libros digitales, entre otros, a través de los cuales se obtiene la información para el desarrollo del estudio. Las bases teóricas de la investigación se obtuvieron por medio de la consulta en el buscador de Google Académico, Redalyc y Scielo, donde se revisaron distintos documentos y se seleccionaron los acordes al tema de estudio.

Resultados y discusión

Desde el punto de vista histórico capitalista existen numerosas teorías sobre el desarrollo económico, mismas que pueden ser analizadas en dos etapas

- a) Teorías sobre el crecimiento económico
- b) Teorías del desarrollo económico

De la primera etapa Travieso (2021) pone de manifiesto que esta teoría existe desde hace muchos años, cuando Smith, Ricardo y Maltus estudiaban el tema y presentaron los primeros conceptos importantes que empezaron a marcar historia como los rendimientos decrecientes y el vínculo que esto posee con la acumulación del capital, por ejemplo, así como también la relación existente entre los avances tecnológicos y la especialización del trabajo. De la misma manera durante el siglo XX personajes como Ramsey, Young, Knight o Shumpeter presentaron aspectos de interés como los determinantes de la tasa de crecimiento, con cuestionamientos que daban pie a la búsqueda de muchas interrogantes que dilucidaran como surge el desarrollo de un país.

Con el paso del tiempo surge el modelo Solow-Swan por los años cincuenta y de esto Travieso (2021) menciona que fue el inicio de la medición del crecimiento económico basándose en la distribución de los recursos bajo un modelo de competencia perfecta, donde los bienes y beneficios se alcanzan en determinados momentos, lo que contribuye a la acumulación de capital, sin embargo ocurría lo contrario si los bienes se deprecian y la fuerza de trabajo es igual al crecimiento de la población. Esto implica que, a pesar de que el capital aumente la población lo hace mucho más rápido y si la productividad no aumenta esto impactará económicamente en la sociedad y en las empresas generadoras de bienes.

Estudios posteriores a esto consideraron no solo al capital y trabajo para el desarrollo económico de un país, sino que también existen factores internos y externos como los que menciona Cárdenas y Michel (2018):

- Tierra, capital y trabajo
- Recursos naturales y población



- Tecnología e innovación
- Ahorro e inversión
- Comercio e inversiones internacionales
- Capital humano: conocimiento y especialización
- Capital social: conformado por un conjunto de esfuerzos de los diferentes agentes económicos (sociedad, empresa, Estado, instituciones y el exterior) (p.6).

De igual manera es importante tener claro que desarrollo y crecimiento no significan lo mismo, en este sentido ambos se interrelacionan ya que sin crecimiento no hay desarrollo, pero el primero no da garantía del desarrollo económico, ya que solo puede aumentar la producción de bienes y servicios, pero no hay un desarrollo pleno de la calidad de vida de las personas.

En cuanto a la teoría del desarrollo económico se conforma por las siguientes teorías descritas por Vargas (2020) en la siguiente tabla:

Tabla 1

Teorías que sustenta la teoría del desarrollo económico

Teoría	Descripción
<i>Teoría de la modernización</i>	Esta teoría sostiene que el desarrollo es un proceso sistemático, es decir por partes y etapas que van evolucionando, de forma progresiva hasta transformar la sociedad y su entorno. Esta teoría se enfoca en el hecho de que la sociedad y el desarrollo político ocurre en el cambio de pensamiento de la sociedad considerando los logros de cada individuo. De esto se desprende que esta teoría es muy propia del capitalismo donde se individualizan los logros, fundamentado en el hecho de que los resultados de las acciones humanas se explican por la acción individual cuyas interacciones en las estructuras legitiman las instituciones.
<i>Teoría de la dependencia</i>	Enfoca su desarrollo en los mercados domésticos, enfocado en la economía política marxista, dejando de lado las consideraciones de valores e ideas y culpa de la pobreza a las grandes multinacionales y a los gobiernos. Esta teoría considera que las regiones y países tienen intercambios totalmente desiguales, si bien unos ofrecen recursos tecnológicos, manufactura y educación otros solo proveen de mano de obra y materia prima a bajos costos.
<i>Teoría del sistema mundo</i>	Se enfoca en el “análisis de la formación y la evolución del modo capitalista de producción como un sistema de relaciones económicas, sociales, políticas y culturales, se centra en estudiar el sistema social y

	como este se interrelaciona para obtener fuerza en los diferentes países sea cual sea el tamaño.
<i>Teoría neoinstitucional</i>	Estudia las características de las entidades o instituciones que contribuyan al desarrollo de los pueblos. Ya que considera que esto es determinando para el desarrollo global del país desde lo económico, social y político. Esta teoría surgió hace más de una década y comprende una forma de reglas que permiten determinar los procesos de la reforma institucional partiendo de incentivos y restricciones impuestos a los comportamientos de diferentes agentes que permitan establecer políticas públicas que impacten el crecimiento y el desarrollo del país. El neoconstitucionalismo económico analiza las fallas de los procedimientos realizados por el gobierno y sus ineffectuicias, por lo que el subdesarrollo es producto de las fallas que tiene el Estado y afectan directamente el desarrollo de los pueblos.
<i>Teoría de la globalización</i>	Destaca las transacciones económicas y sus relaciones políticas y financieras apoyados del desarrollo de la tecnología de la información y la comunicación TIC, así como también desde una perspectiva de mantener sus mercados financieros regulados.

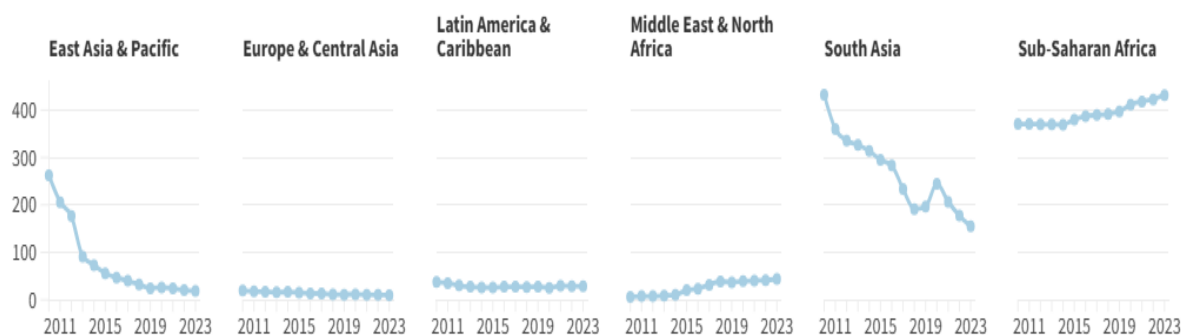
Fuente: (Vargas, 2020)

De lo antes mencionado se puede indicar que el desarrollo económico, considerando los aspectos políticos y sociales deben poseer un equilibrio de cada uno de los actores políticos y sociales así como de los agentes económicos para lograr cambios significativos en el desarrollo económico de los países, sin embargo esto implica complejidad y situaciones que el Estado y la sociedad no logran equilibrar alzando fallas económicas, pérdida de confianza a las instituciones y un estancamiento económico y social, provocando desigualdades económicas profundas entre los ciudadanos.

De esto se menciona que a pesar de la existencia de la agenda 2030 y los 17 ODS entre ellos los ODS N° 1 relacionado al fin de la pobreza y el ODS 10 sobre la reducción de la desigualdad, la mayoría de los países en vías de desarrollo no han podido alcanzar las metas planteadas, de esto se muestra la figura 2, 3 y 4 donde se visualizan datos estadísticos generados por el Banco Mundial (2023) sobre los niveles de pobreza y desigualdad existentes en una línea de tiempo 2010-2023.

Figura 2

Tendencia regional de la pobreza 2010-2013

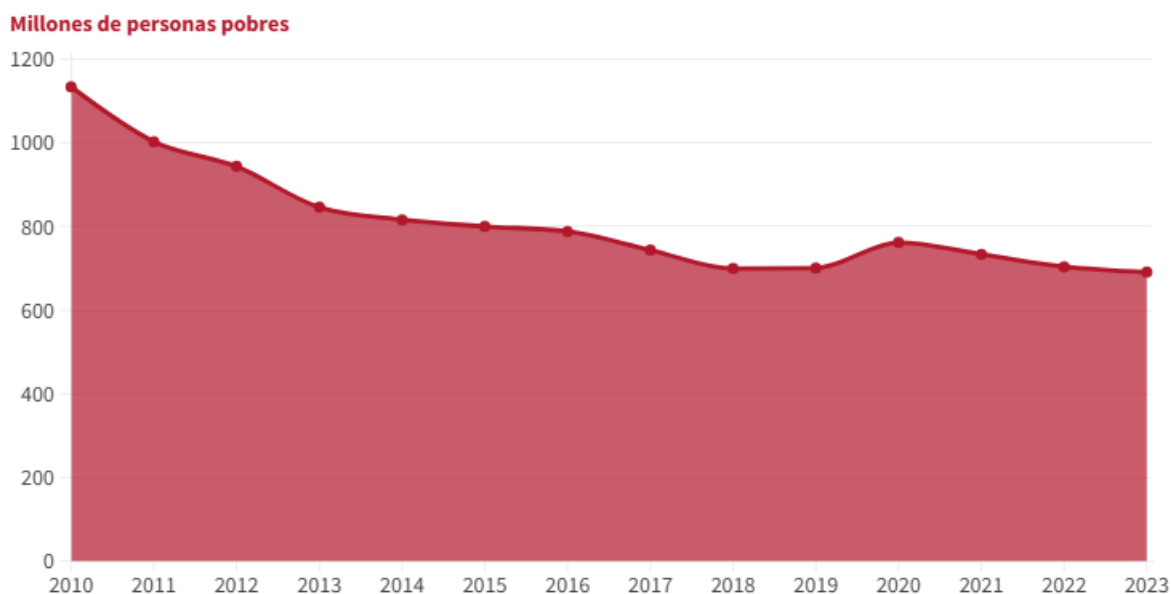


Fuente: (Banco Mundial, 2023). Nota: basado en una línea de pobreza de USD 2.15

En la figura 2 se muestra que a pesar de haber alcanzado algunos avances antes de la pandemia por COVID-19, esa crisis causó un progreso perdido de alrededor unos tres años, actualmente casi 700 millones de personas viven en la pobreza extrema ya que viven solo con 2.15 dólares diarios.

Figura 3

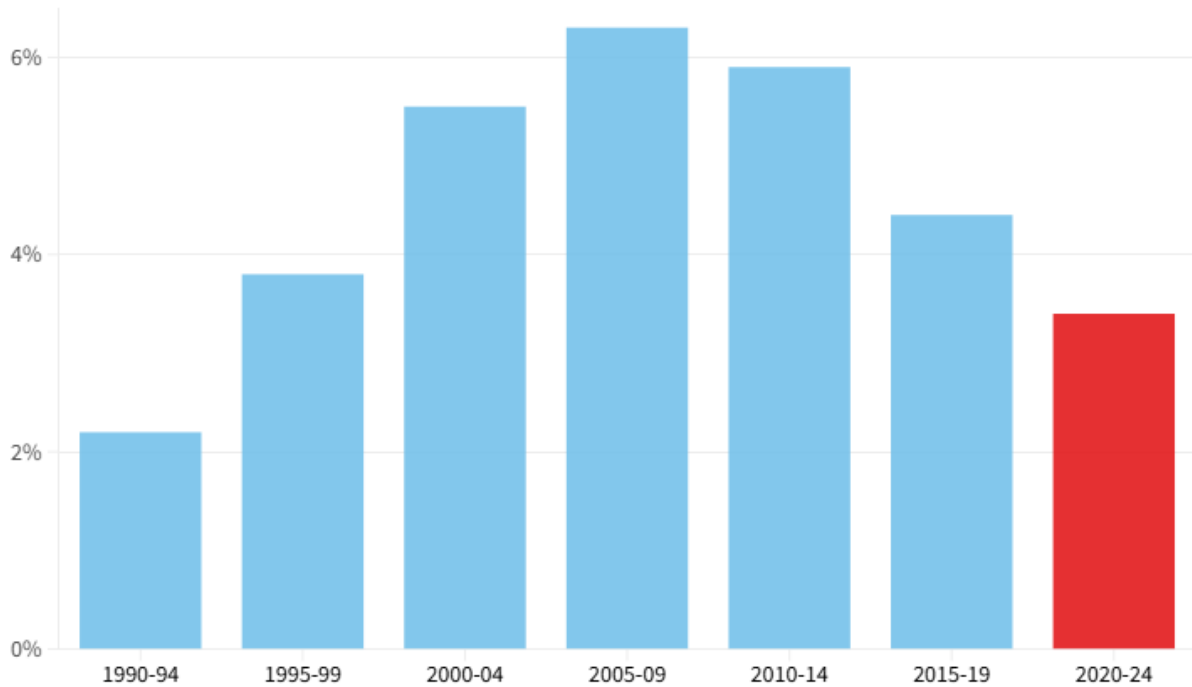
Millones de personas pobres



Fuente: (Banco Mundial, 2023). Nota: basado en una línea de pobreza de USD 2.15

Figura 4

Crecimiento en estados emergentes y economías en desarrollo



Fuente: (Banco Mundial, 2023)

La figura 3 y 4 muestran el estancamiento existente de la pobreza y una caída del crecimiento de los mercados emergentes y economías en desarrollo, llegando a mostrar los mayores porcentajes de debilidad económica en los últimos 30 años.

Sobre la desigualdad en América Latina Di Virgilio (2021) expresa que esta zona es considerada como la más desigual del mundo, tomando en cuenta aspectos como la distribución de los ingresos familiares, el acceso a bienes y servicios como la educación, el alimento, la salud, las oportunidades de trabajo entre otros.

Estos aspectos demuestran que no existe una interacción entre el desarrollo y el crecimiento económico causando cada día una brecha aún más gigante entre ambos aspectos, y como menciona Quinde et al. (2020) no se ha podido lograr construir una teoría que unifique y explique los determinantes de la distribución y concentración del ingreso.

En el caso de Ecuador la desigualdad económica ha ido en aumento, provocando desempleo y pobreza a lo largo del tiempo. Cobena y Palacios (2024) expresan que la falta de oportunidades laborales genera pobreza que se traduce en la incapacidad de poder acceder a cubrir las necesidades

básicas como alimentarse, tener una vivienda digna y poder tener acceso a la salud, afectando a las sociedades y la calidad de vida de cada uno de los ciudadanos.

La desigualdad laboral causa un impacto profundo cambiando los estilos de vida de las personas, y aún más impacta en el proceso productivo del país, ya que sin capital humano preparado provoca la paralización de actividades económicas (Cobena y Palacios, 2024). Esta situación también la menciona Sumba et al. (2020) ya que indica que sin empleo el país obtiene una pérdida de producción y a su vez de ingresos afectando a las personas mas vulnerables.

Todo esto genera una gran brecha de desigualdad, y a su vez afecta considerablemente el desarrollo de un país, sin embargo las Naciones Unidas (2025) comentan lo siguiente:

Las desigualdades toman muchas formas y difieren mucho de un país a otro. Si bien el Objetivo 10 y sus metas constituyen un marco, la lucha contra las desigualdades debe basarse en el contexto de cada país, sus necesidades económicas más apremiantes y su realidad política. No es posible adoptar un enfoque único que encaje en todos los casos. Para combatir el flagelo de la desigualdad en todas sus formas y manifestaciones, seguirá siendo esencial generar mayor conciencia y ampliar el apoyo en materia de políticas, fijar objetivos y replantear las prioridades del gasto público a fin de reducir la desigualdad del acceso y las oportunidades, reorientar los marcos fiscales y tributarios para reducir las desigualdades intra e intergeneracionales de los ingresos y la riqueza, y gestionar el rápido avance de los cambios tecnológicos (Naciones Unidas, 2025).

Finalmente, el tema de la desigualdad económica y el desarrollo de un país aún debe ser explorado con mayor complejidad; llegando a la conclusión de que, con mejores modelos, y el estudio profundo de las variables y adaptadas a la realidad de cada país se puedan llegar a nuevos descubrimientos de la realidad económica de cada uno de ellos..

Conclusiones

Es importante tener claro que el desarrollo económico y el crecimiento económico son dos aspectos diferentes pero que se encuentran estrechamente relacionados, pero en la actualidad no van a la par a lo largo del tiempo, y esto se debe principalmente por las grandes brechas de desigualdad económica que existe en las sociedades, afectando considerablemente el desarrollo del país. Porque si bien puede existir un gran crecimiento económico en un país, el mismo no logra obtener el desarrollo adecuado que se merecen los ciudadanos, debido a las grandes diferencias económicas existentes entre los diferentes estratos sociales existentes.

La falta de inclusión también puede afectar el desarrollo del país, el poco acceso a servicios de salud y educación afectan en gran medida y provocan niveles altos de desigualdad entre los habitantes. Por lo tanto, es conveniente crear políticas que contribuyan a la mejora de

oportunidades para cada ciudadano para lograr alcanzar mayores niveles de productividad que generen ingresos económicos más elevados mejorando la calidad de vida y contribuyan a su vez al desarrollo del país.

Referencias bibliográficas

- Banco Mundial. (2023). Grupo Banco Mundial. Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/news/feature/2023/12/18/2023-in-nine-charts-a-growing-inequality>
- Cárdenas, G., & Michel, R. (2018). Descripción de las teorías del desarrollo económico y desigualdad. *Tiempo Económico*, 53-64. Obtenido de https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/68742325/Descripcion_de_las_teorias_del_desarrollo-libre.pdf?1628938524=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DDescripcion_De_las_teorias_Del_Desarroll.pdf&Expires=1742593595&Signature=hNRMMifPEpO9lSoeASTqa
- Cienfuegos, M. (2023). La democracia como factor de desigualdad en América Latina y México. *Quivera*, 9-31. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/401/40175430001/40175430001.pdf>
- Cobena, P., & Palacios, N. (2024). El desempleo y el índice de pobreza en el Ecuador. *Ciencia Latina*, 8(3). Obtenido de <https://www.ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/11994/17429>
- Di Virgilio, M. (2021). Desigualdades, hábitat y vivienda en América Latina. *Nueva Sociedad*(293). Obtenido de <https://ri.conicet.gov.ar/handle/11336/158409>
- Gutiérrez, V., & Muñoz, F. (2022). Desigualdad económica en Chile en el contexto de la agenda 2030: Análisis de las acciones públicas. *Estudios Internacionales*(203), 87-127. Obtenido de https://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0719-37692022000300087&script=sci_arttext
- Kaldor, N. (2021). El papel de la tributación en el desarrollo económico. *El trimestre económico*, 4(352), 1215-1244. doi:10.20430/ete.v88i352.1346
- Naciones Unidas. (2025). Desigualdad: como subsanar las diferencias. Obtenido de <https://www.un.org/es/un75/inequality-bridging-divide>
- Quinde, V., Bucaran, R., Saldaña, M., & Ordeñana, A. (2020). Relación entre el crecimiento y el desarrollo económico: caso Ecuador. *Revista Universidad y Sociedad*, 12(3). Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S2218-36202020000300060&script=sci_arttext

- Reyes, L., & Carmona, F. A. (2020). Investigación Documental para la comprensión ontológica del objeto de estudio. Universidad Simón Bolívar. Obtenido de <https://bonga.unisimon.edu.co/server/api/core/bitstreams/2af35a4b-2abf-4f78-a550-0a4e4764e674/content>
- Sumba, R., Saltos, G., Rodríguez, C., & Tumbaco, Z. (2020). El desempleo en el Ecuador. Polo del Conocimiento, 5(10), 774-797. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7659441>
- Tapia, J., & Chiatchoua, C. (2021). Análisis de la relación entre actividad empresarial y desigualdad económica. Revista CEA, 7(14). doi:<https://doi.org/10.22430/24223182.1597>
- Travieso, C. (2021). La productividad y las teorías de crecimiento económico. COFIN Habana, 16(11). Obtenido de <http://scielo.sld.cu/pdf/cofin/v16n1/2073-6061-cofin-16-01-e04.pdf>
- Uribe, M., & Londoño, A. (2023). Desigualdas (es) y pobreza, problemas persistentes en Colombia: reflexiones para una agenda urgente. Forum, 171-189. doi:<https://doi.org/10.15446/frdcp.n23.107138>
- Vargas, J. (2020). Análisis crítico de las teorías del desarrollo económico. Universidade de Santa Cruz do Sul. Obtenido de <https://www.unisc.br/site/sidr/2008/textos/63.pdf>

Conflicto de intereses:

Los autores declaran que no existe conflicto de interés posible.

Financiamiento:

No existió asistencia financiera de partes externas al presente artículo.

Agradecimiento:

N/A

Nota:

El artículo no es producto de una publicación anterior.